

リーディング DXスクール事業【実践事例】

久喜市立鷲宮西中学校(埼玉県)【指定校】

【取組内容】 社会科 「個別最適な学び」と「協働的な学び」の一体化

1、学習の手引き「今日やること」を見て、
本時の流れを理解する

タイトル

[1 1月23日 久喜市から世界へ🌟起業計画書を作成しよう②]

課題の詳細(省略可)
今日使うスプレッドシート・・・11月22日特別講義の3つを使います。

○今日やること○

●振り返りシートの「今日の課題」を入力から作業開始!!

13:25～13:40

①起業計画書を作成する～完成まで～(個人)★頭フル回転ポイント1※なぜその起業が必要なのか?熱い理由を!!!

【参考にするもの】

- ・前回の加藤さんの講義を思い出したり(参考資料、動画あり)
- ・インターネットで調べたり
- ・教科書の「ミドリムシ」の話を读んだり...

13:42～14:02

②起業についてプレゼンする(班)★頭フル回転ポイント2※アドバイザーをうならせるような熱いプレゼンを!!!

・感想シートを出して、プレゼン者の計画書を見ながら進める

・プレゼンが終わったら、シートに入力する、意見交換する(アドバイザーは内容に対してアドバイス。プレゼン者は感想、手応え)

14:05～14:10

③振り返りシートを入力

・他の人の振り返りを読んでみよう

2、自ら課題設定をし、学習に取り組む
個人で課題を設定→学び方の選択

2、起業したい仕事

職種	建設
会社名	リリアンリフォーム
仕事内容	空き家リフォーム

3、起業したい理由

近年使われていない空き家が多くなっていることが問題になっていると聞いたことがあるから。
加えて、外国人の移民が増えていることから、住宅の需要がありそうだと思ったから。
これなら田畑に家を建てなくていいし一石二鳥だね🌟

4、起業するために必要なもの、必要なこと

3、他者参照や共有をし、学びを深める
スプレッドシートの共同編集や資料の共有、
発表などで仲間から学び自らの学びを深める

発表	プレゼン者	起業会社名	計画書のリンクを貼る	アドバイザー名	起業理由の説得力	良かった点、面白かった点
4		リリアンリフォーム	119-3-1個人 起業計画書		すごい!! 説得力100%	空き家を修繕して少しでも安く売る考えがすごい。
					すごい!! 説得力100%	土地をなくしたりしないで、新しく人を迎えることができるのが良いと思った。

4、振り返りを共有し、本時のまとめをする
自らの振り返りと同時に仲間の意見を参照し
よりよいまとめ方や学び方について学ぶ

本日の理解度	今日の授業の課題(何を学ぶ??)	課題に対する答え	今日の授業でなるほど!と思ったこと	学習アイテム
ハッチ リ!	相手のプレゼンを聞いて、学ぶ	面白いプレゼンばかりで、みんな話して、もっと改善されたら起業できそうなものがたくさんありました。	自分の好きなことを職業にしているひともいて、働いている人が楽しそうだなと思いました。	
ハッチ リ!	自分の意見を発表したり、アドバイスをする	緊張したけど、班のみんなに意見を言うことができた。また、発表を聴いて旅行関係につながるようなアドバイスができたので良かったです。	他の人の意見を聴いてこれなら行けると思った。	
ハッチ リ!	意見を発表し、アドバイスをする	緊張しましたが、自分の意見を発表できました。多分成功した	かずき企業は多分、かずきしか入らない	
ハッチ リ!	他の人のプレゼンを聞いて、視野を広げる。	みんなのプレゼンから、環境に配慮した計画や、面白いアイデアを聞くことができました。	他の人のプレゼンで、自分の起業計画とつなげて考える計画も良いと思いました。	起業計画書と発表
	起業のプレゼンをしっかりする	自分のいけんを発表できた		
ハッチ リ!	自分が起業したい理由を皆に伝えるように説明する	プレゼンする時間白かったし、話をきいてて確かにと思うことが多かったので改善したりして起業していきたいです	場所がだめなら違う場所に変えるなどアドバイスから学ぶことが多かった	みんなのプレゼン